



Bruksela, 4 czerwca 2018 r.

**ZAWIADOMIENIE DLA ZAINTERESOWANYCH STRON
WYSTĄPIENIE ZJEDNOCZONEGO KRÓLESTWA Z UE A PRZEPISY UE DOTYCZĄCE CEL
I HANDLU ZAGRANICZNEGO**

PREFERENCYJNE POCHODZENIE TOWARÓW

W dniu 29 marca 2017 r. Zjednoczone Królestwo złożyło notyfikację o zamiarze wystąpienia z Unii Europejskiej zgodnie z art. 50 Traktatu o Unii Europejskiej. Oznacza to, że całe unijne prawo pierwotne i wtórne przestanie się stosować do Zjednoczonego Królestwa od dnia 30 marca 2019 r. od godz. 00.00 czasu środkowoeuropejskiego („dzień wystąpienia”), chyba że w ratyfikowanej umowie o wystąpieniu¹ zostanie ustalona inna data². Zjednoczone Królestwo stanie się wtedy „państwem trzecim”³.

Przygotowania do wystąpienia mają zatem znaczenie nie tylko dla UE i władz krajowych, lecz również dla podmiotów gospodarczych.

Podmiotom gospodarczym przypomina się⁴ o skutkach prawnych dotyczących reguł pochodzenia do celów preferencyjnego traktowania towarów, które to skutki trzeba będzie uwzględnić w sytuacji, kiedy Zjednoczone Królestwo stanie się państwem trzecim⁵.

¹ Trwają negocjacje ze Zjednoczonym Królestwem zmierzające do zawarcia umowy o wystąpieniu.

² Ponadto, zgodnie z art. 50 ust. 3 Traktatu o Unii Europejskiej, Rada Europejska, w porozumieniu ze Zjednoczonym Królestwem, może jednomyślnie zdecydować, że Traktaty przestaną być stosowane z późniejszą datą.

³ Państwo trzecie to państwo niebędące członkiem UE.

⁴ Niniejsze zawiadomienie stanowi uzupełnienie informacji na temat reguł pochodzenia zawartych w zawiadomieniu dla zainteresowanych stron „Wyjście Zjednoczonego Królestwa z UE a przepisy UE w dziedzinie cel i podatków pośrednich” z dnia 30 stycznia 2018 r. (https://ec.europa.eu/info/brexit/brexit-preparedness_en).

⁵ W odniesieniu do niektórych przemieszczeń towarów, które rozpoczęły się przed dniem wystąpienia i które zakończą się w dniu wystąpienia albo po dniu wystąpienia, UE dąży do uzgodnienia rozwiązań ze Zjednoczonym Królestwem w umowie o wystąpieniu w oparciu o stanowisko UE w odniesieniu do kwestii celnych niezbędnych do zapewnienia prawidłowego przebiegu wystąpienia Zjednoczonego Królestwa z Unii (https://ec.europa.eu/commission/publications/position-paper-customs-related-matters-needed-orderly-withdrawal-uk-union_en). Stanowisko negocjacyjne obejmuje również kwestię procedur współpracy administracyjnej między UE-27 a Zjednoczonym Królestwem w dniu wystąpienia lub po dniu wystąpienia w związku z faktami, które miały miejsce przed dniem wystąpienia (na przykład wzajemnej pomocy przy weryfikacji dowodów pochodzenia). Rozwiązania te będą jednak mieć zastosowanie jedynie pod warunkiem, że umowa o wystąpieniu zostanie podpisana i ratyfikowana przez UE i Zjednoczone Królestwo przed dniem wystąpienia.

W szczególności od dnia wystąpienia do Zjednoczonego Królestwa nie będą już miały zastosowania **preferencyjne uzgodnienia handlowe UE z państwami trzecimi w ramach wspólnej polityki handlowej i celnej**⁶.

1. INFORMACJE OGÓLNE O PREFERENCYJNYM POCHODZENIU

W ramach wspólnej unijnej polityki handlowej UE posiada **preferencyjne uzgodnienia handlowe** z państwami trzecimi, takie jak umowy o wolnym handlu (FTA) i ogólny system preferencji taryfowych⁷ (GSP)⁸.

Towary wywożone z UE mogą korzystać z preferencyjnego traktowania taryfowego w kraju partnerskim będącym stroną umowy o wolnym handlu z UE, jeżeli posiadają preferencyjne pochodzenie z UE, tj. zostały „całkowicie uzyskane” w UE lub wytworzone w UE w całości lub w części z materiałów poddanych obróbce lub przetworzeniu zgodnie z określonymi wymogami („reguły dotyczące konkretnych produktów”).

Towary przywożone do UE z państw trzecich, z którymi UE posiada preferencyjne uzgodnienia handlowe, otrzymują preferencyjne traktowanie taryfowe, jeżeli spełniają warunki preferencyjnych reguł pochodzenia. Do celów określenia preferencyjnego pochodzenia towarów wytworzonych w państwie trzecim, z którym UE posiada preferencyjne uzgodnienia handlowe, wkład pochodzący z UE (materiały oraz – w przypadku niektórych uzgodnień – procesy przetwarzania) zawarty w danych towarach uznaje się za pochodzący z danego państwa trzeciego („kumulacja pochodzenia”).

Zasady i procedury **określania preferencyjnego pochodzenia** są określone w poszczególnych preferencyjnych uzgodnieniach handlowych i mogą się one różnić w zależności od uzgodnienia⁹. Do celów określenia preferencyjnego pochodzenia UE uznaje się za jedno terytorium, bez rozróżnienia na państwa członkowskie. W związku z tym do celów określenia preferencyjnego pochodzenia towarów z UE wkład ze Zjednoczonego Królestwa (materiały lub procesy przetwarzania) jest obecnie uznawany za „wkład UE”.

⁶ Jeżeli w ewentualnej umowie o wystąpieniu zostanie osiągnięte porozumienie w sprawie postanowień przejściowych, Unia powiadomi inne strony porozumień międzynarodowych (w tym umów zapewniających preferencyjne traktowanie taryfowe) zawartych przez Unię lub przez państwa członkowskie w jej imieniu lub przez Unię i jej państwa członkowskie działające wspólnie, że w okresie przejściowym Zjednoczone Królestwo ma być traktowane jak państwo członkowskie do celów tych porozumień.

⁷ http://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/development/generalised-scheme-of-preferences/index_en.htm.

⁸ Jeżeli chodzi o kwestie będące przedmiotem niniejszego zawiadomienia (uwzględnianie wkładu Zjednoczonego Królestwa przy określaniu preferencyjnego pochodzenia do celów traktowania taryfowego), preferencyjne traktowanie taryfowe w ramach ogólnego systemu preferencji taryfowych może mieć w praktyce mniejsze znaczenie niż umowy o wolnym handlu. W celu przedstawienia pełnego obrazu w zawiadomieniu omówiono jednak obydwie kwestie.

⁹ Wykaz uzgodnień preferencyjnych UE z państwami trzecimi można znaleźć pod adresem: https://ec.europa.eu/taxation_customs/business/calculation-customs-duties/rules-origin/general-aspects-preferential-origin/arrangements-list_en

Pochodzenie towarów poświadczają organy państwowe („świadcstwo pochodzenia”) albo sami eksporterzy (pod warunkiem uprzedniego uzyskania pozwolenia lub uprzedniej rejestracji) za pomocą „deklaracji pochodzenia” albo „oświadczenia o pochodzeniu” sporządzanych w dokumentach handlowych. Pochodzenie towarów może zostać zweryfikowane przez stronę przywożącą na wniosek strony wywożącej.

Aby udowodnić spełnienie wymogów dotyczących pochodzenia, eksporter uzyskuje od swoich dostawców dokumentację potwierdzającą (np. „deklaracje dostawcy”), która zapewnia w UE **identyfikowalność** procesów produkcji i dostaw materiałów aż do wywozu produktu końcowego¹⁰.

2. KONSEKWENCJE WYSTĄPIENIA ZJEDNOCZONEGO KRÓLESTWA Z UE

Z dniem wystąpienia z UE Zjednoczone Królestwo stanie się państwem trzecim, do którego preferencyjne uzgodnienia handlowe UE z państwami trzecimi nie będą już mieć zastosowania. W trybie preferencyjnych uzgodnień handlowych wkłady ze Zjednoczonego Królestwa (materiały lub procesy przetwarzania) będą uznawane za „niepochodzące” do celów określania preferencyjnego pochodzenia towarów obejmujących taki wkład. Wiąże się to z następującymi konsekwencjami:

- **Towary wywożone z UE:**

Od dnia wystąpienia kraje partnerskie będące stroną umowy o wolnym handlu z UE mogą uznawać, że towary, które posiadały preferencyjne pochodzenie z UE przed dniem wystąpienia, nie spełniają już odpowiednich warunków w dniu przywozu do danego państwa trzeciego – wkładu ze Zjednoczonego Królestwa nie będzie się już bowiem uznawać za „wkład UE”.

Od dnia wystąpienia w przypadku weryfikacji pochodzenia towarów wywożonych do państwa trzeciego w ramach preferencyjnego traktowania eksporterzy w UE-27 mogą, na wniosek danego państwa trzeciego, być zobowiązani do udowodnienia unijnego pochodzenia towarów, mając na uwadze fakt, że wkład ze Zjednoczonego Królestwa nie stanowi już „wkładu UE”.

- **Towary przywożone do UE:**

Od dnia wystąpienia wkłady ze Zjednoczonego Królestwa zawarte w towarach uzyskanych w państwach trzecich, z którymi UE posiada preferencyjne uzgodnienie handlowe, i przywożonych do UE będą „niepochodzące”, w szczególności w kontekście kumulacji pochodzenia z UE.

Od dnia wystąpienia w przypadku weryfikacji pochodzenia towarów przywożonych do UE eksporterzy w państwach trzecich mogą być zobowiązani do udowodnienia unijnego preferencyjnego pochodzenia przywożonych towarów.

¹⁰ W tym celu eksporterzy i producenci w UE stosują specjalne systemy rachunkowości, rejestry i dokumenty potwierdzające, jakimi dysponują w UE.

3. PORADY DLA ZAINTERESOWANYCH STRON

- **Towary wywożone z UE:**

Ze względu na przedstawione powyżej konsekwencje zaleca się, by od dnia wystąpienia Zjednoczonego Królestwa z UE eksporterzy i producenci z UE-27, którzy chcą korzystać z preferencyjnego traktowania taryfowego w kraju partnerskim będącym stroną umowy o wolnym handlu z UE:

- traktowali wszelkie wkłady ze Zjednoczonego Królestwa jako „niepochodzące” do celów określania unijnego preferencyjnego pochodzenia towarów; oraz
- podjęli odpowiednie działania, by w przypadku późniejszej weryfikacji być w stanie udowodnić unijne preferencyjne pochodzenie towarów bez uwzględniania wkładu ze Zjednoczonego Królestwa jako „wkładu UE”.

- **Towary przywożone do UE:**

Importerom w UE-27 zaleca się upewnienie się, że eksporter jest w stanie udowodnić unijne preferencyjne pochodzenie przywiezionych towarów z uwzględnieniem konsekwencji wystąpienia Zjednoczonego Królestwa z UE.

Więcej informacji o preferencyjnym pochodzeniu towarów można znaleźć na stronach internetowych Komisji dotyczących podatków i unii celnej (https://ec.europa.eu/taxation_customs/business/calculation-customs-duties/rules-of-origin/general-aspects-preferential-origin_en) i handlu zagranicznego (baza danych na temat dostępu do rynku) (http://madb.europa.eu/madb/rulesoforigin_preferential.htm). W razie potrzeby na stronach tych będą zamieszczane dodatkowe informacje.

Komisja Europejska
Dyrekcja Generalna ds. Podatków i Unii Celnej
Dyrekcja Generalna ds. Handlu